|  |  |
| --- | --- |
| эффективные информационные технологии для бизнеса  Email: [welcome@ceteralabs.ru](mailto:welcome@ceteralabs.ru) WWW: [www.ceteralabs.ru](http://www.ceteralabs.ru/)  Телефон: +7 (499) 918-43-57 |  |

Сравнительная таблица разработчиков

| **Критерий** | **[Название участника]** | **[Название участника]** | **Cetera Labs** |
| --- | --- | --- | --- |
| Адрес сайта |  |  | [www.cetera.ru](http://www.cetera.ru/) |
| Телефон |  |  | 8-800-775-52-93 |
| Email |  |  | [welcome@cetera.ru](mailto:welcome@cetera.ru) |
| Наличие отраслевого опыта |  |  | Портфолио - [cetera.ru/portfolio/](http://cetera.ru/webdevelopment/portfolio/)  Отраслевой опыт - https://cetera.ru/portfolio/fields/ |
| Бюджет проекта до открытия сайта |  |  | \* |
| Годовой бюджет проекта |  |  | \* |
| Срок до открытия сайта |  |  | \* |
| Наличие индивидуальных идей в предложении |  |  | Есть |
| Срок гарантийного обслуживания |  |  | Бессрочно |
| Подтверждение коммерческих условий предложения по тексту договора |  |  | Договор прилагается к предложению. Условия соответствуют. |
| Место компании в федеральном рейтинге веб-разработчиков [http://ratingruneta.ru/web/](http://ratingruneta.ru/web/2014/) |  |  | 48 |
| Количество штатных сотрудников |  |  | ~200 |
| Квалификация предлагаемого проектного менеджера |  |  | Стаж работы - с 2010 года.  Опыт работы с крупными клиентами – есть. |
| Возможность личной встречи |  |  | Без ограничений |
| Опыт самостоятельной разработки CMS систем |  |  | Cetera CMS - [cetera.ru/webdevelopment/cms/](http://cetera.ru/webdevelopment/cms/) |
| Наличие предложения по поддержке |  |  | Входит в состав основного предложения.  Регулярное техническое обслуживание по опубликованному плану.  Включено в абонентскую плату. |
| Наличие предложения по хостингу |  |  | Входит в состав основного предложения.  Профессиональный дата-центр в Германии. Физические сервера.  Включено в абонентскую плату. |
| Наличие предложения по развитию |  |  | Входит в состав основного предложения.  Безлимитное развитие по объему работ в течение отчетного периода.  Включено в абонентскую плату. |
| Наличие предложения по продвижению |  |  | Входит в состав основного предложения.  Предлагается поисковая оптимизация, контекстная реклама, продвижение в соцсетях.  Предлагается ежемесячная отчетность.  Рекомендуемый месячный бюджет продвижения - \* рублей. |
| Партнёрские отношения |  |  | Золотой сертифицированный партнер 1С-Битрис.  Более 20 партнеров в регионах России. |
| Статусные клиенты в портфолио |  |  | Henkel, «Газпром нефть», «Алор», «Локомотив», Брокерский дом «Открытие» и ещё… |